

Interjú Nagy Károly Tibornéval

Nagy Károly Tiborné vámszakértő, 20 éven át a Magyar Vámügyi Szövetség tagja. Jelenleg egyéni vállalkozóként és egy kft. tulajdonosaként külkereskedelmi ügyletekkel, vámkezeléssel és szakértői tevékenységgel foglalkozik, tovább szakmai tanárként vám-, jövedéki és termékdíj ügyintézők képzésében is részt vesz.

**Kérem, pár szóban meséljen a foglalkozásáról.**

Vámszakértőként dolgozom, 26 éve ezzel foglalkozom gazdálkodó szervezetek export-import ügyletével, engedélyezésével, valamint gyakorlati vámkezelésével.

**Milyen formában tevékenykedik?**

Van egy egyéni vállalkozásom és egy kft-m, ami úgymond családi vállalkozásként működik, fiammal ketten vagyunk a tulajdonosok. Külkereskedelemmel, vámügyintézással, engedélyezéssel, termékdíjügyintézással, jövedékiügyintézással foglalkozunk és a mindennapos vámszakmai munkákat végezzük megbízóink részére.

**Mire a legbüszkébb a szakmai pályafutásában?**

20 évig a Magyar Vámügyi Szövetség tagja voltam, ami mindenképp egy elismerése a szakmai munkámnak. Elnökségi tagként különböző törvénymódosítások, jogalkotási folyamatok aktív részese voltam.

**Milyen vezetőnek tartja magát?**

Azt gondolom, hogy inkább következetes vagyok, humánus és együttműködő vezetőnek tekintem magam.

**Hogyan kezeli a nézeteltéréseket, ha valami nem a terv szerint alakul?**

Emberi módon. Ez azt jelenti, hogy ha valamivel nem értünk egyet, akár a hatósággal, akár az ügyféllel, vagy netalán a kollegámmal, akivel dolgozom, akkor megvizsgáljuk az álláspontokat. Kidolgozok egy sémát, ahogy a problémát meg kellene oldani; ha a kollégáimnak vagy a hatóságnak más a véleménye, akkor a jogszabályokon keresztül megpróbáljuk egymást meggyőzni. Tiszteletben tartjuk egymás nézeteit, álláspontját, de mégis közelítünk ahhoz, hogy az ügyfelünknek a legjobb megoldás jöhessen létre.

### **Vannak-e vetélytársai?**

Persze. Nagyon sokan foglalkoznak ezzel a területtel, vannak specializált cégek, amik csak egy bizonyos területet ölelnek fel, de általában a logisztikai központok, a szakértők a vám-, a jövedéki és a termékdíj-szakma egészét átölelik, ezért nagyon nagy a konkurencia. Muszáj szakmailag magas színvonalon teljesíteni.

### **Ön járt Kínában, tudna erről is mesélni?**

Kínáról nagyon sokat lehetne mesélni... Magyar élelmiszeripari terméket vittünk egy kiállításra, Magyarország volt a díszvendég, nagyon szép pavilonnal. Óriási tisztelettel fogadtak bennünket a kínai partnereink. A kínai kultúra teljesen más, ha Kínában akar valaki kereskedni, akkor el kell fogadnia a kultúrájukat és gondolkodásmódjukat.

### **Gondolom, találkozott kínai gazdasági vezetőkkel is. Mit tudna róluk mondani, miben különböznek az európaiaktól?**

A kínai cégvezetők másfajta gondolkodásmóddal rendelkeznek, mint például az európai átlagember vagy cégvezetők. A kínaiak végtelenül kötelességtudóak és nagyon nagy munkabírással rendelkeznek. A kínai cégvezetőkre a kínai munkások szó szerint munkaadóként tekintenek. Minden kötelezettségnek eleget tesznek, amit a munkaadó megkövetel, és úgy hajtják végre a feladataikat, hogy az megfeleljen a vezetői elvárásnak. Tehát nagyon nagy ismerettel kell rendelkezünk ahhoz, hogy egy Kínai céggel szerződünk. És be kell vetni szakembereket, olyanokat, akik már több éve Kínában vagy Ázsiában élnek és beszélik a nyelvet, ismerik a kultúrát.

### **Női vezetőként hogyan tud működni egy ilyen férfiközpontúnak ható világban, szakmában?**

Nem nagyon látom azt, hogy ez egy férficentrikus világ lenne. Valóban több férfi vezető van, de azt nem szabad elfelejteni, hogy minden férfi mögött ott van egy nő, aki a családot rendezi, támaszt ad és nyugodt légkört teremt. Nem látom hátrányát, hogy nő vagyok, őszintén, sokkal jobban tudok együtt dolgozni férfiakkal, mint a nőkkel. Valahogy más az a hang, amit a férfiakkal meg tudunk megtalálni, másképp tudunk kommunikálni a férfiakkal, mint a nőkkel. Egyszóval nem nehezebb női vezetőnek lenni, mint férfinak.

### **Szakmai értelemben elérte a kitűzött céljait?**

Azt kell mondanom, hogy igen, mert olyan szakmában dolgozhatok, ami nagyon sokat adott az életben. Nagyon sok jó emberrel tudtam kapcsolatot teremteni. Nagyon elégedett vagyok és ezt a szakmai tapasztalatot és tudást szeretném másoknak is átadni.

**És végül nekünk, mint a pályájuk kezdetén álló fiataloknak, mit tudna javasolni, hogy hasonló eredményeket érhessünk el?**

Lehet, hogy egy kicsit furcsa lesz, amit mondok: elsősorban tájékozódni a világban, mire tudom használni azt a tudást, amit itt, az iskolában kapok. Elhivatottnak kell lenni, érdeklődőnek kell lenni a szakma iránt, és megtalálni azt a szakterületet, amit szívesen csinállok – legyen az az adminisztráció vagy a hatóságokkal való kommunikáció, ügykezelés, vagy bármi. Mennyire érdekel az a dolog, amibe bele kezdek, akarok-e olyan helyen dolgozni, ahol ennek a szakmának minden tudását be kell vetnem, illetve hogy milyen iparágak vannak, ahol ezt fel tudom használni. Ez egy olyan szakma, ahol folyamatosan tanulni és tanulni kell, még iskolán kívül is. Nyitottnak kell lenni a világra és akkor meg fogod érezni ennek a szakmának minden ízét. A világgazdaság működését ismerhetitek meg a tanult szakma által.

Az interjút készítették:

Kerekes Viktória, Csokán Dóra, Kacsó Erik és Rácz Norbert, a Telegdi Kata Szakközépiskola, Szakgimnázium és Gimnázium (Debrecen) vám-, jövedéki- és termékdíj ügyintéző tanulói.

